

CONSULTANT AGREEMENT - USA

This Consultant Agreement (“Consultant Agreement”) is made by and between Tupperware U.S., Inc., a Delaware corporation with offices located at 14901 South Orange Blossom Trail, Orlando, Florida 32837 USA (“Company” or “Tupperware”) and the individual who signs as “Consultant” to accept this Consultant Agreement below (“I” or “me”).

I. Enrollment as an Independent Sales Representative

By my signature below, I certify that (i) I am at least eighteen (18) years of age or older and authorized to enter into this Agreement and (ii) I wish to become an independent sales representative (sometimes called “consultant” in this Agreement) of Tupperware branded products and to engage in the sales of such products in the territory of the United States of America, its territories and possessions (collectively, my “territory”) as authorized by this Agreement and Company policies (as described below). For such time as I am a consultant and I am in compliance with all obligations of this Agreement, the Company agrees to sell me and/or my customers, as applicable, Tupperware branded products and appropriate sales aids and related business materials in accordance with the terms of this Consultant Agreement and Company policies.

II. Company Policies and Active Status

I agree that, as part of my obligations pursuant to this Consultant Agreement, I will abide by all Company policies, as the same may be implemented and/or updated by Company from time to time, as made available to independent sales representatives in my territory on the Company’s systems and websites. The website and systems that the Company makes available to independent sales representatives in my territory are sometimes called, individually and/or collectively, the “sales force website.”

I understand that in order to achieve “Active” status as a consultant, I must meet the minimum Active Status requirements that Tupperware publishes on the sales force website from time to time. I further understand that in order to maintain Active Status at any level within the independent representative sales organization, I must meet certain minimum ongoing sales requirements as published by Tupperware from time to time. In the event that I do not meet or maintain Active Status, I acknowledge that I will not be eligible for all consultant benefits, including, but not limited to, the ability to

CONSULTANT AGREEMENT - USA

purchase product samples at a discounted rate and the ability to grow and/or maintain a sales team.

III. Purchase and Sale of Tupperware Branded Products

I agree to process any and all Tupperware brand product orders using the Company's online ordering system in place in my territory from time to time, which may be accessed via the Internet or, for an applicable fee, by telephone. I understand that I may be assessed a delivery charge and/or consultant cost for non-retail orders, such as orders of supplies and sales aids, when using the online ordering system, regardless of the method used for submitting the order.

As an Active Consultant, I will be eligible to purchase Tupperware branded products at the Consultant wholesale price, and I agree to do so solely for resale to my customers or for use as samples. I agree to present and sell Tupperware branded products through those integrated direct access channels endorsed by Company in my territory only. I agree not to sell Tupperware branded products in retail establishments, flea markets or swap meets, unless authorized by Company. I also agree not to sell Tupperware branded products on the Internet, in any form of Social Media, or any auction site such as eBay, unless authorized by the Company.

I understand that all product orders submitted are subject to acceptance by the Company, that product substitutions may occur, and that product orders are further subject to this Consultant Agreement, including applicable Company policies. Except as otherwise expressly provided herein, by Company policy and/or by applicable law, all product sales are final.

In the event that I terminate my status as a consultant and make a written request of Company in connection therewith, the Company will buy back from me current, unused Tupperware branded products and sales aids which I purchased within the preceding 12 months that are in the original packaging at a price which is not less than 90% of the price that I paid for the products and/or sales aids. The amount of any bonuses paid to me in connection with the original purchase and any indebtedness owed by me to the Company will be deducted from the buy-back amount. The Company may also deduct from the buy-back amount any published restocking fee on such inventory repurchases. This buyback option may be initiated by either the Company or me.

CONSULTANT AGREEMENT - USA

For Montana Residents: I understand that if I am a Montana resident, I may cancel this Consultant Agreement within 15 days from the date of signature hereof, and, if I so cancel, I may return any starter kit and any products I have purchased for a full refund with such time period. I agree to inform any consultant recruit who is a Montana resident of this fact at the time of the recruit's enrollment as a consultant.

IV. Payment Terms

I understand that at the time an order for products or sale aids is placed, full payment is due. Any payments made by customers by credit card will be made directly to the Company through systems or connections provided by the Company. In no event shall I obtain or store the credit card or other banking information of a customer in violation of applicable law or industry standard.

If the payments submitted to the Company for product purchases by me are greater than the payment amount due from me for such product purchases, such excess amount shall be refunded to me. If the payments submitted to the Company for product purchases by me are less than the payment amount due from me for such product purchases, my credit and/or other payment card on file with the Company shall be charged for any amount owing to Company. I understand that the Company reserves the right to adjust amounts payable to or by me based on product returns, order cancellations and other adjustments to product sales.

I understand that, except to the extent prohibited by applicable law, the Company may require me to provide to the Company and/or its service providers my taxpayer identification number or social security number. In the event I do not so provide such information or my information is rejected or declined to be confirmed by the IRS, the Company may reject my application to enroll as a consultant, may terminate this Agreement or may take such other action as the Company deems necessary and/or advisable, so long as such action is consistent with applicable law. I understand that one such action may be for the Company to withhold the maximum federal taxes of 24% or the then-applicable current maximum rate from my payments (awards, commissions and/or bonuses) after the applicable minimum tax threshold amount is met.

I hereby certify to the Company that no applicable law, rule, regulation or other applicable standard or contract prevents me from entering

CONSULTANT AGREEMENT - USA

into this Agreement and undertaking the activities contemplated hereby.

V. Protecting the Tupperware Brand and Additional Consultant Responsibilities

I agree to protect my independent business and the Company from false, deceptive or misleading advertising. In promoting the products, I will only make product performance claims that have been published for use in my territory by Tupperware. I will only make statements regarding the Tupperware business opportunity that are truthful and in accordance with all applicable laws, guidance and Company policies. I agree not to make any disparaging or false remarks regarding the Company, its officers, directors and employees, Tupperware Products or other consultants that sell Tupperware Products. I also agree not to use the Company's trademarks or trade names in any type of advertising or literature without the Company's prior written permission. I recognize the Company's trademarks, trade names and copyrights, in whatever form, are the exclusive property of the Company and further agree to use them in compliance with Company policies. I acknowledge and agree that any use in violation of this agreement or Company policies may result in immediate suspension of my account and may result in termination of this Agreement. I shall allow Company reasonable access to relevant correspondence, records and/or social media groups and/or posts for the purpose of auditing my use of Company's trademarks and/or my compliance with this Agreement, including all Company policies and procedures.

I agree to promote and sell Tupperware branded products in good faith and to maintain the highest standards of integrity, honesty, and responsibility in my business dealings with Company. I further agree that I shall not submit any false or fraudulent information to the Company for any reason, including to receive a prize, award, bonus or commission payment or to make any material misrepresentation of fact regarding my business. I agree to comply with any and all applicable state and federal laws, including but not limited to business licensing, zoning or other requirements imposed on me by the ownership and/or operation of my direct selling business. I will consult a legal and/or financial advisor with any questions regarding my independent business obligations.

I agree to defend and hold harmless the Company, its employees,

CONSULTANT AGREEMENT - USA

officers, directors, equity holders and affiliates, from and against any and all claims, losses, damages expenses (including without limitation, reasonable attorneys' fees), and liabilities (collectively "Losses") arising out of, or in connection with (i) my breach of this Agreement, or (ii) my negligence or willful misconduct, including without limitation, losses arising in connection with false or misleading advertising or misrepresentations by myself concerning product effectiveness, earnings opportunity or (iii) my failure to comply with any and all applicable laws.

I understand that the Company provides a warranty on certain of its products, which may include, for some products, a limited lifetime warranty, and I agree to present the warranty terms to and facilitate warranty claims for customers in a manner consistent with the Company's policies.

I understand that the Company provides customers with certain rights to cancel their orders as may be required by applicable law and/or Company policy and I agree that it is my responsibility to inform my customers of this right of cancellation in a manner consistent with applicable law and Company policy by providing refunds to customers and facilitating and accepting the return of products.

I agree to adhere to and comply with established Company program guidelines and procedures including, but not limited to, the online ordering system, host programs, compensation programs, promotional and incentive programs. I understand and agree that my breach of Company policy or procedure may result in the suspension or termination of my consultant privileges and impose an obligation to make restitution for related losses incurred by the Company. I understand that I may not be authorized to re-enroll as a Company independent sales representative in the event that I breach the terms of this Agreement.

I acknowledge and agree that the Company's payment and promotional programs are designed to compensate and recognize the personal efforts and individual results of each consultant's sales, recruiting and promotional activities. Accordingly, I agree that I will not assign sales or recruits to third parties (including members of any unit or team that I may build) so as to qualify or receive greater compensation, awards or incentives. I understand and agree that the

CONSULTANT AGREEMENT - USA

Company will have the right to audit my activities to assure compliance with this Agreement and I may be required to provide the Company with information relating to my sales activities. I hereby authorize and consent to the collection, use and disclosure of personal information and other information about me relating to and/or arising from my sales and other activities as an independent sales representative.

VI. Character of the Relationship

It is agreed between the parties that I am an independent contractor and not an employee, agent, joint venturer or representative of the Company. Further, I understand and agree that I will not be treated as an employee of Company for any purposes, including, but not limited to, federal and state income tax purposes and Company employee benefit programs such as unemployment compensation, worker's compensation or minimum wages. I accept the responsibility for complying with all applicable business licensing obligations applicable to me on a federal, state or local level, as well as any zoning or other requirements imposed on me by the ownership and/or operation of my direct selling business. I will seek the counsel of a legal and/or financial advisor with any relevant questions regarding any of my obligations.

I shall have no authority to bind Company to any obligation. It is my responsibility to pay all income, local or applicable taxes as an independent contractor, and I understand that as an independent contractor, I have the right to determine the number of hours that I work, the location of my work, and the manner of how I present the Company's products. I further understand that the Company may recommend different methods of presenting its products that it has found to be successful that I may or may not adopt at my discretion.

I acknowledge and agree that this Agreement is personal to me and that my rights and obligations hereunder cannot be assigned or transferred. I acknowledge and agree that I cannot transfer or move to a sales force member other than my recruiter (or my recruiter's upline if my recruiter becomes inactive) unless the Company agrees and a period of at least eight (8) months from the date my account entered inactive status or twelve (12) months following my last retail sale as a consultant, whichever is greater, has passed. I further understand that if my recruiter, Manager, or Director is repositioned, I will be repositioned to the next upline sales force member along with the rest of the Manager unit or Director team. If there is no upline sales force member, I will be repositioned under the Business Leader.

CONSULTANT AGREEMENT - USA

This Agreement may be terminated by either party at any time with or without cause. In the event of termination for any reason, the Company will remit to me any compensation due through the effective date of termination; provided that such remittance will be subject to offset for any amounts that may be due to the Company. For clarity, I understand and acknowledge that (i) in the event I become inactive and/or this Agreement is terminated, I shall not be authorized to re-enroll as a consultant until a date no sooner than the later of eight (8) months from the date my account entered inactive status or twelve (12) months following my last retail sale as a consultant and (ii) notwithstanding the foregoing, in the event that this Agreement is terminated for any reason whatsoever, Company may, at its sole discretion, elect not to allow me to re-enroll as a consultant in the future. For purposes of clarification, this Agreement is deemed to have been terminated when a party provides the other with notice of such termination and/or when my account as a consultant is closed by the Company.

VII. Miscellaneous

Company policies and procedures may be amended in the Company's sole discretion. Any changes to Company policies and procedures will be published on the Company's sales force website. I understand and agree that I will be deemed to have accepted amended policies and/or procedures if continue acting in my capacity as a consultant and/or place an order for Company products following the effective date of any such amendment.

To the extent permitted under applicable law, (i) I WAIVE ANY RIGHT OR ABILITY TO BE A PART OF A CLASS ACTION LAWSUIT (CERTIFIED OR PUTATIVE), COLLECTIVE ACTION OR LAWSUIT, CLASS-WIDE ARBITRATIONS, PRIVATE ATTORNEY-GENERAL ACTIONS, OR ANY OTHER PROCEEDING WHERE SOMEONE ACTS IN A REPRESENTATIVE CAPACITY IN WHICH THE PARTIES HERETO ARE A PARTY; and

(ii) the parties agree that this Agreement will be governed by the laws of the State of Florida without respect to its conflicts of law provisions and that the proper venue for any dispute, claim or action initiated by either party that relates in any way to this Agreement shall be in the state or federal courts located in Orlando, Florida.

CONSULTANT AGREEMENT - USA

This Agreement may be signed in counterparts, each of which will be deemed an original, but both of which, taken together shall constitute one and the same instrument. In addition, the parties agree that this Agreement and all notices and disclosures made or given by either party or Company in connection with this Agreement may be created, executed, delivered and retained electronically. This Agreement and any related documents may be signed electronically and that the electronic signatures appearing on this Agreement or any related documents shall have the same legal effect for all purposes, including validity, enforceability and admissibility, as a handwritten signature.

This Agreement and the Company's published policies and procedures constitute the entire agreement between the parties and no other additional promises, representations, guaranties or agreements of any kind shall be valid unless in writing and approved by Company. The parties have required that this Agreement be prepared in the English language. If this Agreement, or any portion hereof, is translated into any language from the original English version and there is any conflict between the terms set forth in the English version and the translated version, the terms set forth in the English version will control.

CONSULTANT:

Name: _____

Printed: _____

Date: _____

TUPPERWARE U.S., INC.:

Name: Pieter Swanepoel

Printed: Pieter Swanepoel

Acuerdo de Consultores - EE.UU.

Este acuerdo para Consultores (“Acuerdo de Consultores”) se celebra por y entre Tupperware U.S., Inc., una empresa de Delaware con oficinas ubicadas en 14901 South Orange Blossom Trail, Orlando, Florida, 32837 EE. UU. (la “Empresa” o “Tupperware”) y la persona que lo firma como “Consultor” a continuación para aceptarlo (“yo”).

I. Inscripción como Representante de Ventas Independiente

Mediante mi firma, certifico que (i) tengo por lo menos diez y ocho (18) años de edad o más y que tengo autorización para celebrar este acuerdo, así como que (ii) deseo convertirme en un Representante de Ventas Independiente (al que también se le refiere como “Consultor” en este acuerdo) de los productos de la marca Tupperware y participar en la venta de los mismos dentro del territorio de los Estados Unidos de América, sus territorios y posesiones (en conjunto, mi “territorio”) de acuerdo con lo que se autoriza en el presente y en las políticas empresariales (tal como se describen en lo subsecuente). Durante el tiempo en el que me desempeñe como Consultor y cumpla con todas las obligaciones del presente acuerdo, la Empresa acuerda venderme, tanto a mí como a mis clientes, conforme aplique, los productos de la marca Tupperware y los materiales de apoyo a la venta adecuados, así como los materiales relacionados con el negocio, de acuerdo con los términos del presente acuerdo de Consultor y con las políticas empresariales.

II. Políticas empresariales y estado activo

Estoy de acuerdo en que, como parte de mis obligaciones de conformidad con el presente acuerdo de Consultor, cumpliré con todas las políticas empresariales, ya que la empresa podría implementarlas o actualizarlas conforme lo considere pertinente y ponerlas a disposición de los Representantes de Ventas Independientes en mi territorio a través de sus sitios web y sistemas. Se hace referencia al sitio web y a los sistemas que la empresa pone a disposición de los Representantes de Ventas Independientes en mi territorio, tanto individual como colectivamente, como “el sitio web de la fuerza de ventas”.

Entiendo que, para lograr el estado “activo” como Consultor, debo cumplir con los requisitos mínimos de dicho estado, los cuales Tupperware publica en el sitio web de la fuerza de ventas con cierta

Acuerdo de Consultores - EE.UU.

periodicidad. También entiendo que, para mantener el estado activo en cualquier nivel dentro de la organización de los Representantes de Ventas Independiente, debo cumplir con un requisito mínimo de ventas constantes de acuerdo a lo que publica Tupperware frecuentemente. En caso de que no alcance o mantenga el estado activo, reconozco que no seré elegible para recibir los beneficios de los consultores, lo cual incluye, más no se limita a la capacidad de comprar muestras de los productos a un precio menor y la capacidad de desarrollar o mantener a un equipo de ventas.

III. Compra y venta de productos de la marca Tupperware

Estoy de acuerdo en procesar cualquier y todos los pedidos de la marca Tupperware utilizando el sistema de pedidos en línea de la empresa dentro de mi territorio cuando estos surjan, al cual se podrá acceder a través de internet o, por un costo determinado, por teléfono. Entiendo que se me podría cobrar un monto por entrega o un costo de Consultor para los pedidos diferentes a los que son al menudeo, tal como los pedidos de insumos y materiales de apoyo a la venta, cuando utilice el sistema de pedidos, sin importar del método que utilice para enviar el pedido.

Como Consultor activo, seré elegible para comprar productos de la marca Tupperware a precio de mayoreo para Consultores y estoy de acuerdo en hacerlo únicamente para revenderlos a mis clientes o para utilizarlos como muestras. Estoy de acuerdo en presentar y vender los productos de la marca Tupperware a través de estos canales de acceso directo integrado, los cuales aprueba la empresa únicamente en mi territorio. Estoy de acuerdo en no vender productos de la marca Tupperware en establecimientos de venta al menudeo, mercado de descuentos o reuniones de intercambio a menos de que así lo autorice la empresa. También estoy de acuerdo en no vender los productos de la marca Tupperware en internet ni en cualquier forma de redes sociales ni en subastas como las de eBay a menos de que lo autorice la empresa.

Entiendo que los pedidos de producto que se envíen estarán sujetos a que los acepte la empresa, que podría haber sustituciones de los productos y que estos pedidos están sujetos a este acuerdo de Consultor, lo que incluye las políticas empresariales aplicables. A

Acuerdo de Consultores - EE.UU.

menos de que se haya asentado expresamente de otro modo en el presente documento, por las políticas empresariales o por las leyes aplicables, todas las ventas de producto son finales.

En caso de que finalice mi estado como Consultor y emita una solicitud por escrito a la empresa vinculado con ello, la empresa me comprará los productos de la marca Tupperware y los materiales de apoyo a la venta que no se hayan utilizado y que haya comprado en los 12 meses anteriores, los cuales deberán encontrarse en su empaque original a un precio no menor del 90 % del que pagué por ellos. El monto de cualquier bono que se me haya pagado por la compra original y cualquier deuda que yo sostenga con la empresa se deducirán de dicha cantidad de re-compra. La empresa también podrá deducir de la cantidad de re-compra cualquier cuota por reabastecimiento publicada para dicho inventario. Esta opción de re-compra podría iniciarse ya sea por la empresa o por mí mismo.

Para los residentes del estado de Montana: Entiendo que, en caso de ser residente del estado de Montana, podré cancelar este acuerdo de Consultor en los 15 días siguientes de la fecha en la que lo firme y, de cancelarlo, podré devolver el Kit de Iniciación y cualquier producto que haya comprado para recibir un reembolso completo en dicho periodo de tiempo. Acepto informar a cualquier Consultor o recluta que sea residente del estado de Montana sobre este hecho en el momento en que se inscriban como Consultor.

IV. Condiciones de pago

Entiendo que, en el momento en el que se realice un pedido de productos o de materiales de apoyo para la venta, se debe pagar el precio completo de los mismos. Cualquier pago con tarjeta de crédito que realicen los clientes se hará directamente a la empresa mediante los sistemas o conexiones que esta proporcione. De ninguna forma obtendré o almacenaré la información de la tarjeta de crédito ni cualquier otro tipo de información bancaria de un cliente, ya que esto viola las leyes aplicables o los estándares de la industria.

Si los pagos que yo emita a la empresa por compras de producto son mayores que la cantidad mayor adeudada por ellas, dicho exceso se me reembolsará. Si los pagos que yo emita a la empresa por compras de producto son menores que la cantidad de pago que adeudo por

Acuerdo de Consultores - EE.UU.

ellas, mi tarjeta de crédito o cualquier otra registrada con la empresa recibirá un cargo por cualquiera que sea la cantidad que se adeuda a la empresa. Entiendo que la empresa se reserva el derecho de ajustar las cantidades a recibir o liquidar por las devoluciones de producto, cancelaciones de pedidos y otros ajustes a las ventas de producto.

Entiendo que, con las excepciones de lo que se prohíbe por ley, la empresa podría requerir que yo le proporcione a ella o a los proveedores de servicio mi número de identificación de contribuyente fiscal o número de seguridad social. En caso de que no proporcione dicha información o que el Servicio de Rentas Internas (IRS, por sus siglas en inglés) la rechace o no la acepte, la empresa podría rechazar mi solicitud para inscribirme como Consultor, podría finalizar este acuerdo o podría tomar cualquier otra acción conforme determine necesario o aconsejable, siempre y cuando dicha acción se apegue a la ley aplicable. Entiendo que dicha acción se llevaría a cabo para que la empresa retenga los impuestos federales máximos del 24 % o la tasa máxima aplicable vigente de mis pagos (premios, comisiones o bonos) después de que se llegue al límite de la cantidad mínima de impuestos).

Por la presente, certifico a la empresa que no hay ley, regla, regulación ni cualquier otro contrato o estándar aplicable que prevenga que yo ingrese en este acuerdo ni que tome las actividades que aquí se contemplan.

V. Proteger la marca Tupperware y responsabilidades adicionales de los Consultores

Estoy de acuerdo en proteger mi negocio independiente y a la empresa de la publicidad falsa, engañosa o con malas intenciones. Para promover los productos, solo realizaré reclamos sobre el desempeño de los productos que Tupperware haya publicado para utilizar en mi territorio. Solo realizaré declaraciones con respecto a la oportunidad de negocio de Tupperware que sean fidedignas y que se apeguen a todas las leyes, lineamientos y políticas corporativas aplicables. Estoy de acuerdo no hacer comentarios denigrantes ni falsos sobre la empresa, sus oficiales, directores y empleados, productos Tupperware o sobre otros Consultores que vendan productos Tupperware. También estoy de acuerdo en no utilizar las marcas registradas o nombres comerciales de la empresa en tipos de

Acuerdo de Consultores - EE.UU.

publicidad o literatura sin que la empresa otorgue un permiso por escrito antes. Reconozco que las marcas registradas, nombres comerciales y derechos de autor de la empresa, en cualquiera de sus formas, son propiedad exclusiva de esta y estoy de acuerdo en utilizarla cumpliendo las políticas empresariales. Reconozco y concuerdo en que cualquier uso que viole este acuerdo o las políticas empresariales podría dar como resultado la suspensión inmediata de mi cuenta y la finalización del presente acuerdo. Deberé proporcionar a la empresa un acceso razonable a la correspondencia, registros o grupos/publicaciones de redes sociales relevantes para que pueda auditar mi uso de las marcas registradas de la empresa o a mi cumplimiento con este acuerdo, lo que incluye todas las políticas y procedimientos de la empresa.

Estoy de acuerdo en promover y vender productos de la marca Tupperware de buena fe y mantener los estándares más altos de integridad, honestidad y responsabilidad en mis negocios con la empresa. También estoy de acuerdo en que no emitiré ningún tipo de información falsa o fraudulenta a la empresa por ninguna razón, lo que incluye el recibir un premio, compensación, bono o pago de comisión ni hacer alguna mala representación material de los hechos con respecto a mi negocio. Estoy de acuerdo en cumplir con todas las leyes federales y estatales aplicables, las cuales incluyen, más no se limitan, a las licencias, zonas u otros requisitos de negocios que se me imponen por tener la propiedad u operación de mi negocio de venta directa. Consultaré a un asesor legal o financiero si tengo cualquier duda sobre las obligaciones de mi negocio independiente.

Estoy de acuerdo en defender y exentar de cualquier tipo de daño a la empresa, sus empleados, oficiales, directores, beneficiarios y afiliados de y contra cualquiera y todas las reclamaciones, pérdidas, costos por daños (lo que incluye sin límite a las cuotas de los abogados competentes) y responsabilidades (en conjunto “las pérdidas”) que se deriven o relacionen con (i) mi violación de este acuerdo o (ii) mi negligencia o mala conducta voluntaria, lo que incluye sin límite a las pérdidas que se susciten en conexión con la publicidad falsa o engañosa o las malas representaciones que yo haga con respecto a la efectividad de los productos, oportunidad de obtener ganancias o (iii) mi omisión para cumplir con cualquier y todas las

Acuerdo de Consultores - EE.UU.

leyes aplicables.

Entiendo que la empresa proporciona una garantía en algunos de sus productos, la cual puede incluir para algunos de ellos una garantía vitalicia limitada y estoy de acuerdo en presentar los términos de ella y facilitar las reclamaciones de esta a los clientes de acuerdo con las políticas empresariales.

Entiendo que la empresa proporciona a los clientes algunos derechos para cancelar sus pedidos conforme se requiera mediante la ley aplicable o las políticas empresariales y estoy de acuerdo en que es mi responsabilidad informar a mis clientes sobre este derecho de cancelación de acuerdo con las leyes aplicables y políticas empresariales, proporcionándoles reembolsos y facilitando y aceptando la devolución de los productos.

Estoy de acuerdo en apegarme y cumplir con los procedimientos y lineamientos de los programas que establece la empresa, los cuales incluyen, más no se limitan, al sistema de pedidos en línea, programas para anfitriones, programas de compensación y programas de incentivo. Entiendo y estoy de acuerdo en que, de violar cualquier política o procedimiento empresariales, esto podría dar como resultado la suspensión o finalización de mis privilegios de Consultor y que esto me impondrá una obligación para restituir las pérdidas relevantes que haya tenido la empresa. Entiendo que podría no estar autorizado para volver a inscribirme como Representante de Ventas Independiente de la empresa en caso de que viole las condiciones de este acuerdo.

Reconozco y estoy de acuerdo en que los pagos y programas promocionales de la empresa se diseñaron para compensar y reconocer los esfuerzos personales y resultados individuales de cada actividad comercial, de reclutamiento y promocional de los Consultores. En este sentido, estoy de acuerdo en que no asignaré ventas ni reclutas a terceros (lo que incluye a los miembros de cualquier equipo que yo pudiera desarrollar) para que califiquen o reciban compensaciones, premios o incentivos mayores. Entiendo y concuerdo en que la empresa tendrá el derecho de auditar mis actividades para garantizar el cumplimiento con este acuerdo y que se me podría requerir

Acuerdo de Consultores - EE.UU.

proporcionarle a la empresa la información relacionada con mis actividades de ventas. Por medio de la presente autorizo y consiento que se recopile, utilice y divulgue la información personal y de otro tipo relacionada conmigo o que se derive de mis ventas y otras actividades como Representante de Ventas Independiente.

VI. Carácter de la relación

Las partes acuerdan que soy un proveedor independiente y no un empleado, agente, asociado interno ni representante de la empresa. Además, entiendo y concuerdo que no se me tratará como empleado de la empresa de ninguna forma, lo cual incluye, más no se limita, a los impuestos federales y estatales y los programas de prestaciones de la empresa como lo son las compensaciones por desempleo, compensaciones para trabajadores o salarios mínimos. Acepto la responsabilidad de cumplir con todas las obligaciones aplicables para el licenciamiento de negocios que se me pueden adjudicar a nivel federal, estatal o local, así como cualquier requisito de zona u otros que se me imponga por la propiedad u operación de mi negocio de venta directa. Buscaré orientación de un asesor legal o financiero para esclarecer cualquier pregunta relevante que tenga que ver con mis obligaciones.

No tendré la autoridad de involucrar a la empresa en ninguna obligación. Es mi responsabilidad pagar todos los impuestos locales o por impuestos que apliquen como proveedor independiente y entiendo que, como tal, tengo el derecho de determinar la cantidad de horas a trabajar, la ubicación de mi trabajo y la forma en la que presento los productos de la empresa. Además, entiendo que la empresa podría recomendar diversos métodos de presentar los productos de acuerdo a lo que conocen podría tener éxito y que yo podría o no adoptarlos según lo crea conveniente.

Reconozco y concuerdo con que el presente acuerdo es de carácter personal para mí y que los derechos y obligaciones que aquí se describen no se pueden asignar ni transferir. Reconozco y concuerdo con que no puedo transferir ni migrar con un miembro de la fuerza de ventas diferente a mi reclutador (o a los niveles superiores que este tenga, en caso de que este quedara inactivo) a menos de que la empresa esté de acuerdo y de que haya transcurrido un periodo de por

Acuerdo de Consultores - EE.UU.

lo menos ocho (8) meses desde la fecha en la que mi cuenta haya ingresado a un periodo inactivo o doce (12) meses después de mi última venta al menudeo como Consultor, lo que sea mayor. También entiendo que, si mi reclutador, Manager o Director cambia de posición, se me reposicionará en el siguiente nivel superior de miembro de fuerza de ventas junto con el resto de la unidad de Manager o equipo de Director. En caso de que no exista un miembro de la fuerza de ventas en un nivel superior, se me reposicionará bajo el Líder Empresarial.

Cualquiera de las partes puede finalizar este acuerdo en cualquier momento con o sin causa alguna. En caso de que se finalice por cualquier razón, la empresa me dirigirá cualquier compensación adeudada hasta la fecha efectiva de dicha finalización; tomando en cuenta que dicha compensación estará sujeta a contrarrestar cualquier cantidad que se adeude a la empresa. Para clarificar, entiendo y concuerdo que (i) en caso de volverme inactivo o de que finalice este acuerdo, no se me autorizará a volverme a inscribir como Consultor sino en una fecha no anterior a más tardar ocho (8) meses desde la fecha en la que mi cuenta obtuvo un estado inactivo o doce (12) meses después de mi última venta al menudeo como Consultor y, (ii) a pesar de lo anterior, en caso de que este acuerdo finalice por cualquier razón, la empresa podría, como mejor lo considere, decidir no permitir que me vuelva a inscribir como Consultor en el futuro. Para aclarar, este acuerdo se determina como finalizado cuando alguna de las partes proporciona a la otra un aviso de dicha finalización o cuando la empresa cierre mi cuenta de Consultor.

VII. Misceláneos

Las políticas y procedimientos empresariales pueden modificarse a discreción de la empresa. Cualquier cambio a las políticas y procedimientos empresariales se publicará en el sitio web de la fuerza de ventas que tiene la empresa. Entiendo y concuerdo en que se tomará como que acepté la modificación de las políticas o procedimientos adjuntos si sigo actuando en mi capacidad como Consultor o si hago un pedido de los productos de la empresa después de la fecha efectiva de cualquiera de estas modificaciones

En medida de lo que permiten las leyes aplicables, (i) RENUNCIO A CUALQUIER DERECHO O CAPACIDAD DE SER PARTE DE UNA

Acuerdo de Consultores - EE.UU.

DEMANADA COLECTIVA (CERTIFICADA O PUTATIVA), ACCIÓN O DEMANDA MANCOMUNADA, ARBITRAJE COLECTIVO, ACCIONES GENERALES DE ABOGADOS PRIVADOS O CUALQUIER OTRO PROCEDIMIENTO EN EL CUAL AGUIEN ACTÚE EN CAPACIDAD DE REPRESENTANTE EN DONDE LAS PARTES INVOLUCRADAS SEAN UN COLECTIVO; y

(ii) las partes concuerdan en que el presente acuerdo se registrará mediante las leyes del estado de Florida sin tomar en consideración las disposiciones relativas a conflictos legales y que la ubicación adecuada de cualquier disputa, reclamación o acción que inicie cualquiera de las partes y que se relacione de cualquier forma con este acuerdo deberá situarse en los tribunales federales de los EE. UU. que se ubiquen en Orlando, Florida.

Este Acuerdo puede firmarse en contrapartes, cada una de las cuales se considerará como un original, pero las dos, en conjunto, constituirán uno y el mismo instrumento. Además, las partes concuerdan en que este Acuerdo y todas las notificaciones y divulgaciones que realizan u otorgan cualquiera de las partes o empresas en conexión con el presente pueden crearse, ejecutarse, entregarse y retenerse de forma electrónica. Este acuerdo y cualquiera de los documentos relacionados con el mismo puede firmarse de forma electrónico y las firmas electrónicas que aparezcan en este o en cualquier documento relacionado deberá tener el mismo efecto legal para todos los propósitos, lo que incluye la validez, aplicabilidad y admisibilidad que una firma física.

El presente acuerdo y las políticas y procedimientos que publica la empresa constituyen el acuerdo integral entre las partes y no serán válidas ninguna promesa, representación garantía o acuerdo adicionales, de ningún tipo, a menos de que se presenten por escrito y las valide y apruebe la empresa. Las partes necesitan que este acuerdo se prepare en el idioma inglés. Este acuerdo o cualquier porción del mismo se traducirá a cualquier idioma desde la versión original en inglés y, de existir cualquier conflicto entre los términos establecidos en la versión original en inglés y la traducida, los términos de la versión en inglés regirán a los demás.

Acuerdo de Consultores - EE.UU.

CONSULTOR:

Nombre: _____

Nombre impreso: _____

Fecha: _____

TUPPERWARE U.S., INC.:

Nombre: Pieter Swanepoel

Nombre impreso: Pieter Swanepoel